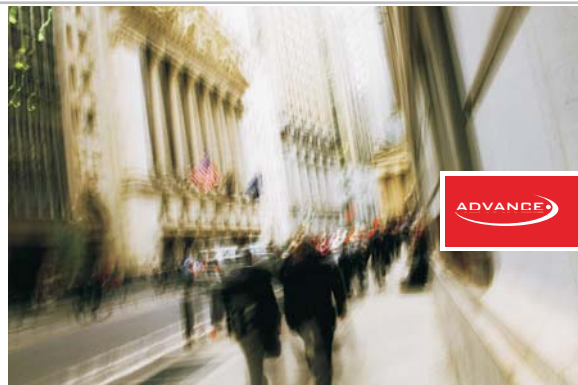




ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТЬ И ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ



Потребности компании

Компания в рамках реализации проекта по развитию системы обучения с помощью внешнего обучения выбирает партнера для реализации тренинговой программы по развитию руководителей и сотрудников направления sales в рамках модульных курсов и локальных тренингов. Система обучения должна быть ориентирована на все категории и уровни персонала и предоставлять необходимый объем навыков и знаний в соответствии с позицией сотрудника. Обучение должно иметь **последовательность и преемственность** на каждой ступени.

Информация о компании:

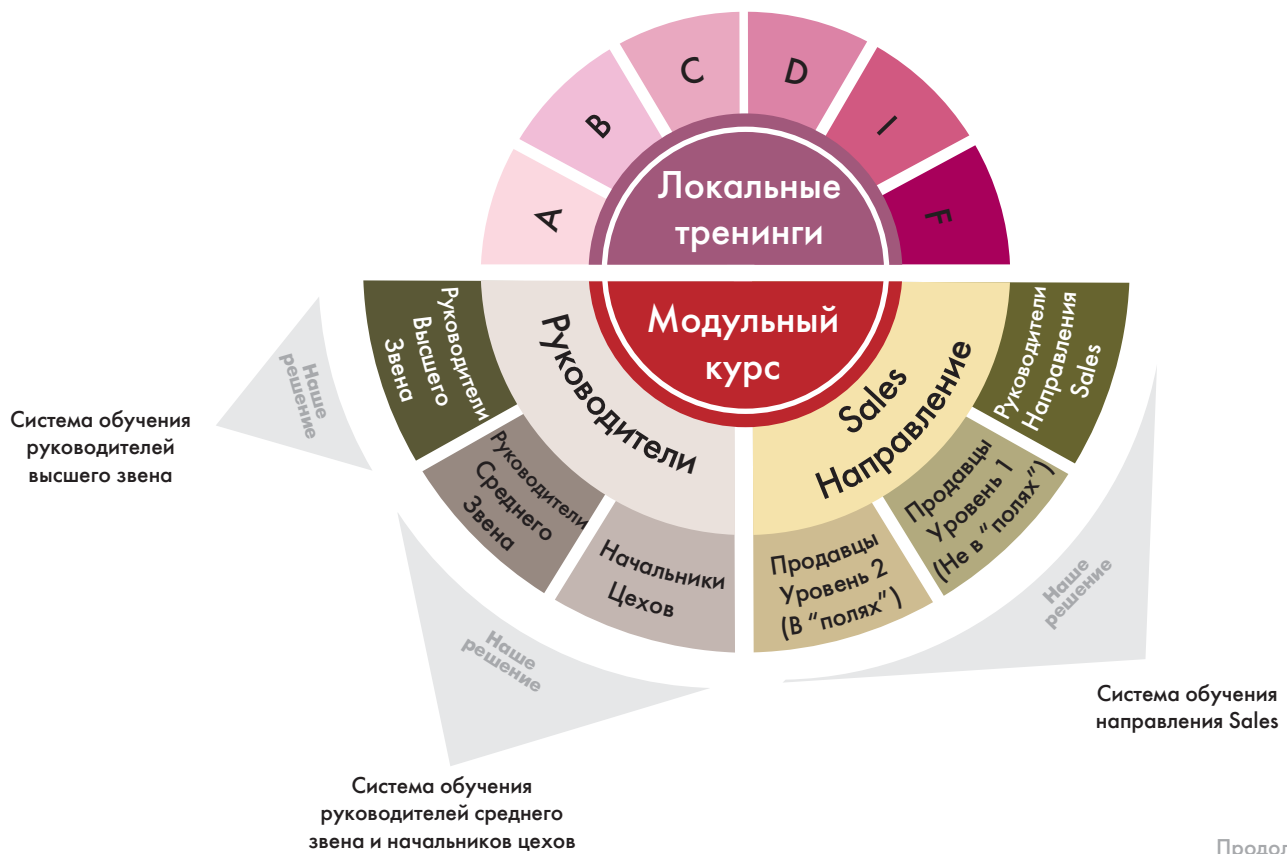
Международная производственная и торговая компания (лако-красочные материалы)
 Аудитория обучения:
 - Руководители высшего и среднего звена, начальники цехов
 - Руководители направления sales, продавцы.

Тематика **модульных** курсов должна способствовать:

- развитию управленческой компетенции;
- развитию навыков активных продаж "в полях" (прямые продажи в локальные сети, торговые точки);
- развитию понятия этапов эффективной продажи, навыков активных продаж, активного взаимодействия с клиентами, эффективных переговоров (не "в полях");
- развитию навыков управления продажами, командой региональных, торговых представителей.

Тематика **локальных** тренингов должна способствовать:

- формированию навыков эффективного наставничества;
- развитию навыков эффективной презентации (перед к.-л. аудиторией);
- развитию навыков эффективного управления закупками (навыков эффективного общения с поставщиками);
- развитию навыков управления проектами;
- развитию навыков эффективной коммуникации.



Продолжение

СИСТЕМА ОБУЧЕНИЯ (продолжение)*



Система обучения руководителей высшего звена



Система обучения направления Sales



* Здесь приведена часть решения. Полную информацию о данном решении Вы можете получить по электронной почте. Для этого Вы можете отправить нам письмо на адрес advance@advance.aog.ru. Описание программ, вошедших в решение, Вы можете найти на сайте www.advance-group.ru в разделе "Программы", либо также получить их по почте.